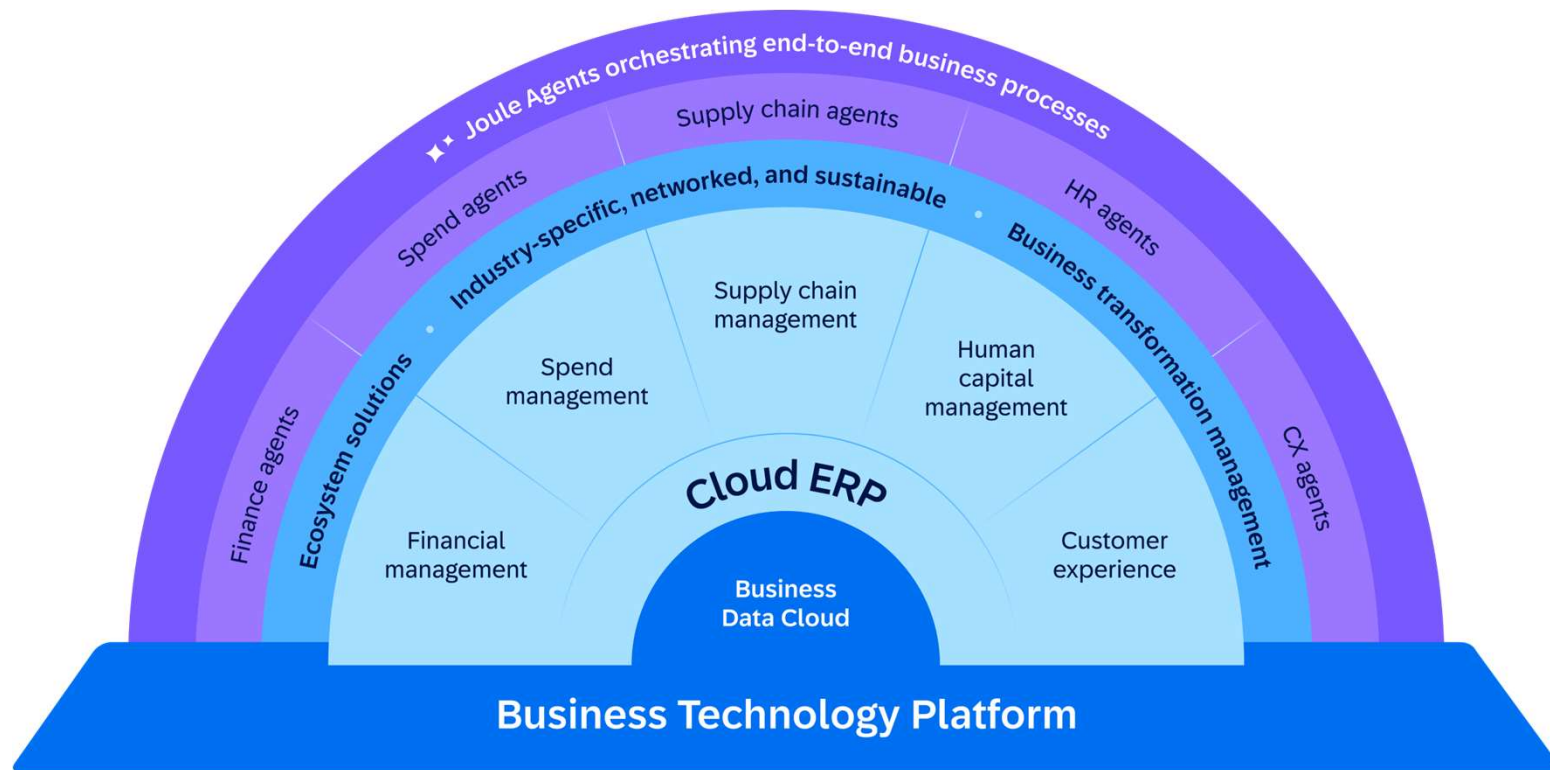




Telekom Masterclass GROW with SAP (S/4HANA Public Cloud)

SAP Business Suite

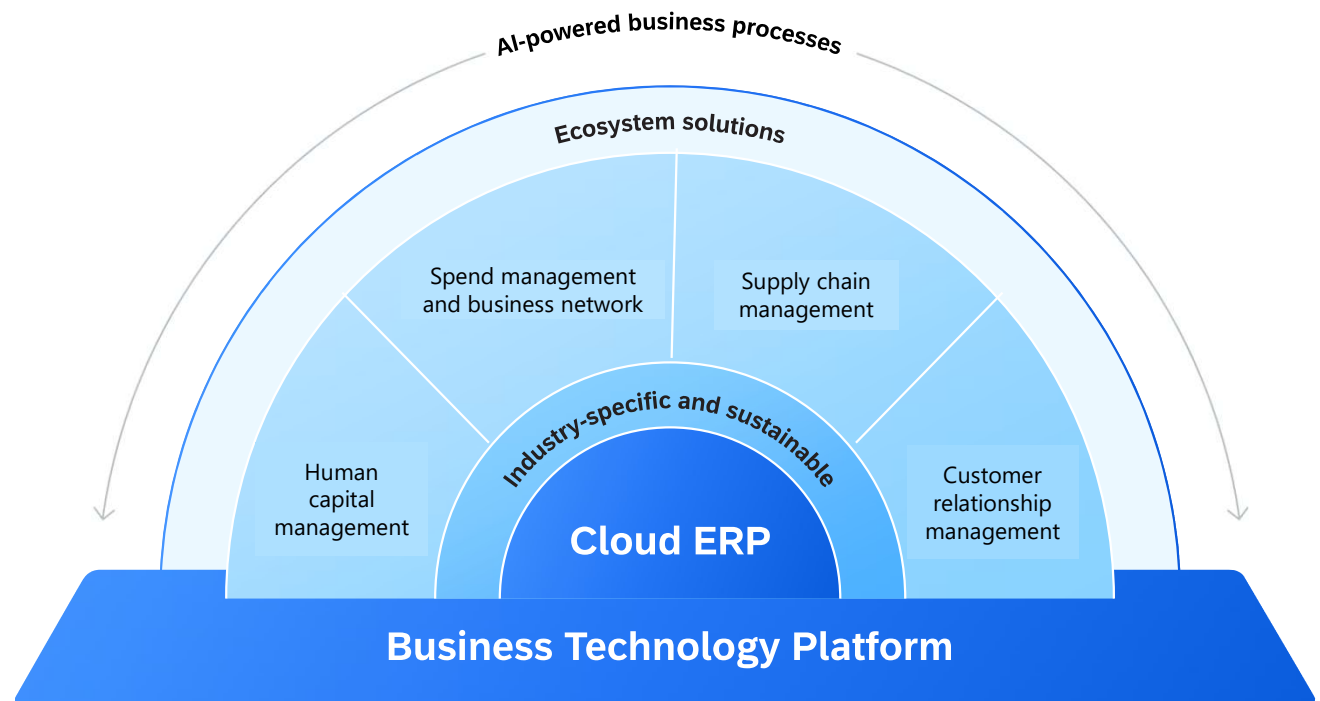
The future of enterprise management



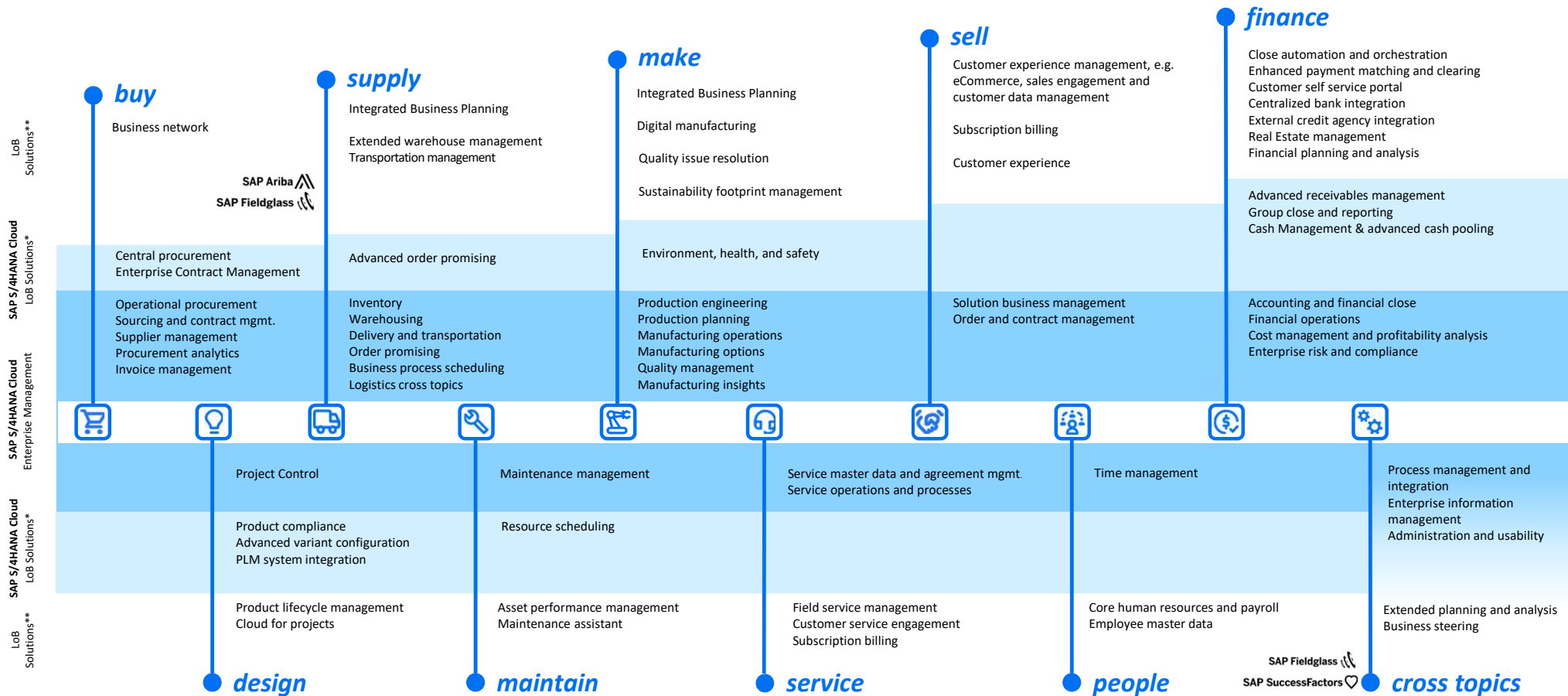
Allgemeiner Aufbau: Cloud ERP

The Core of the Intelligent Enterprise

**Intelligent
Enterprises are
Integrated
Enterprises**



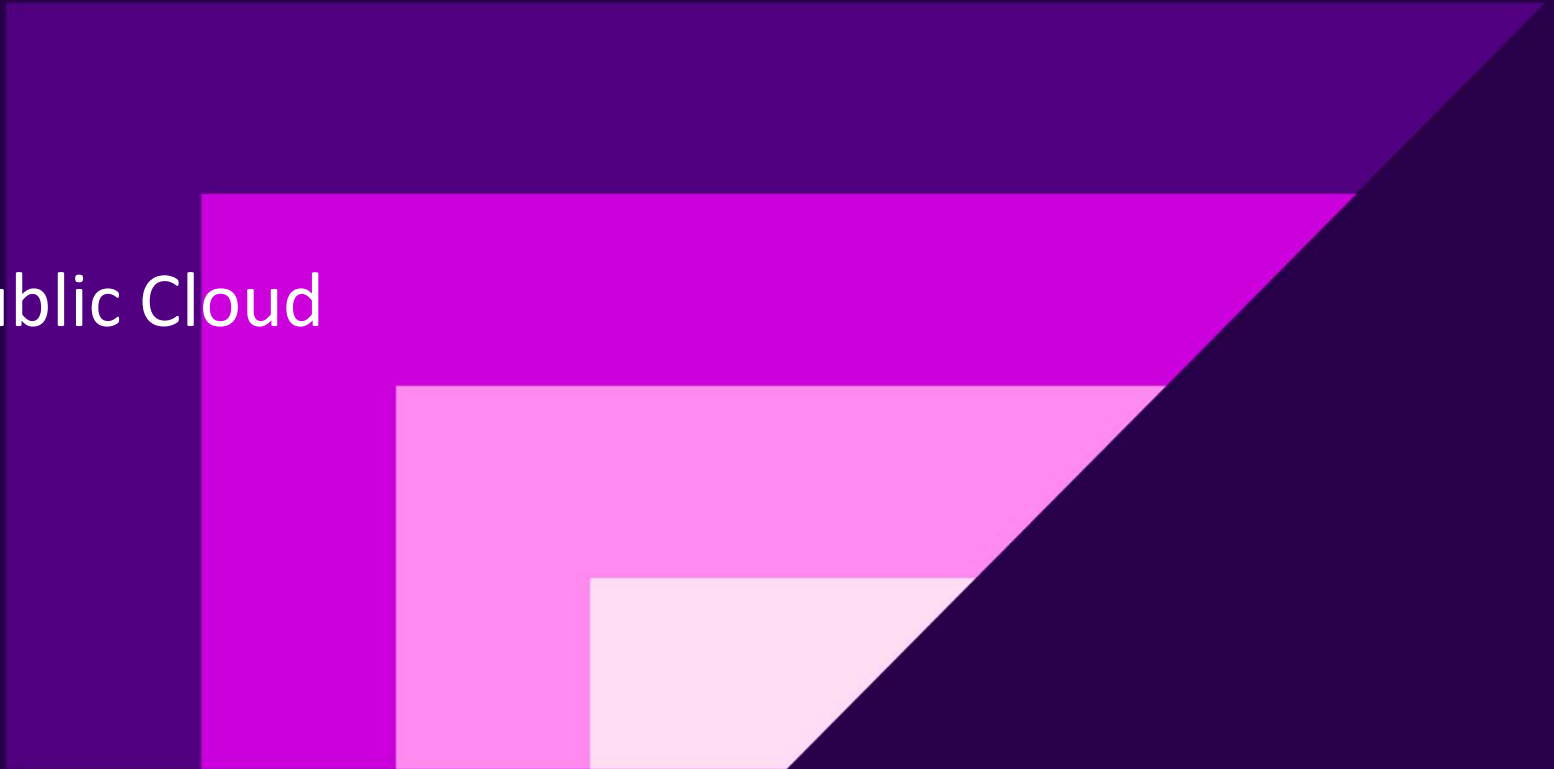
SAP S/4HANA Cloud Modular Application Portfolio (MAP) – Functional Scope



* Additional subscription

** Additional subscription, separate setup

Vorteile Public Cloud



S/4HANA Public Cloud



Cloud Product Quality

SaaS

planbare Kosten

Cloud Mindset

Standard ERP



Availability SLA >99.9%

[Ausfallsicher](#)



Lifecycle Capabilities

[3-Tier Landschaft](#)



Continuous Feature Delivery

Neuster Stand der
Technik

[Roadmap](#)

Cloud first Strategy



Simplified Upgrades

[Blue-Green deployments](#)
(reduces downtime)

[Automatisierte Tests](#)



- ✓ Self-healing
- ✓ Continuously updated
- ✓ Secure

(Hybrid) Two-Tier ERP

What is a Two-Tier ERP scenario?

A composable ERP strategy with different ERP systems at two different layers of the organization.



Zentrales ERP:

SAP ECC oder S/4HANA On-Premise)

stable backbone.

Tier 1

Tochtergesellschaften oder regionale Niederlassungen:

SAP S/4HANA Public Cloud

Tier 2

HQ ERP System



Cloud ERP 1



Cloud ERP 2



Cloud ERP 3



Vorteile einer Two-Tier ERP-Strategie mit SAP

Warum Kunden sich für S/4HANA Cloud Public Edition entscheiden

Standardization

- ✓ **Reduzierung von Verwaltungsaufwand** und Variabilität durch standardisierte Prozesse
- ✓ **Standardisierung von Tools und Technologien** für Analysen und Erweiterungen (z. B. SAP Analytics Cloud, SAP BTP)
- ✓ **Vereinfachung des Berichtswesens** über verschiedene Systeme hinweg
- ✓ **Implementierung auf Basis einer agilen und vordefinierten Methodik (SAP Activate)**

Integration

- ✓ Lösungen lassen sich **miteinander verbinden und teilen dieselben Datenmodelle**
- ✓ Verwendung von **vorgefertigten Integrationsinhalten**, die **End-to-End Geschäftsprozesse über verschiedene Systeme hinweg unterstützen**
- ✓ **Vereinfachte Integrationsarchitektur** mit Cloud-LOB (Line of Business) Lösungen

Change Management

- ✓ **Intuitive Benutzererfahrung (UX)** sorgt für einfache Bedienung beim Wechsel zwischen Lösungen
- ✓ **Einheitliche Benutzeroberfläche (UX) für das gesamte ERP-System**
- ✓ **Harmonisierung des Supports** über verschiedene Lösungen hinweg

Functionality

- ✓ **Innovation mit dem führenden ERP-Anbieter (SAP)** und Vorteile einer SaaS-Cloud-ERP-Lösung nutzen
- ✓ **Schnellere Einführung durch vorkonfigurierte Best Practices**
- ✓ **Erweiterte geografische Reichweite durch umfangreiche länderspezifische Lokalisierungen**, die Kunden von SAP erwarten

Zukunftssicher

Warum Kunden eine Two-Tier ERP-Strategie mit Cloud ERP wählen

Agility

- ✓ **Schnelle Implementierung** für einen schnelleren Mehrwert
- ✓ **Automatische Updates & Patches** sorgen für eine immer aktuelle Lösung
- ✓ **Schnellere Übernahme von Innovationen** durch die Cloud

Flexibility

- ✓ **Innovation mit neuen Geschäftsmodellen & -prozessen**, die moderne Cloud-Technologien nutzen
- ✓ **Flexible Preis- und Geschäftsmodelle**, die große Vorab-Investitionen vermeiden

Autonomy

- ✓ **Erhöhte Unabhängigkeit** für Niederlassungen oder Tochtergesellschaften
- ✓ **Individuelle Anpassung in eigenem Tempo**
- ✓ **Geringere Risiken und weniger Störungen** für das zentrale ERP-System (HQ)

Compliance

- ✓ **Erfüllung lokaler gesetzlicher Anforderungen** und Änderungen
- ✓ **Unterstützung für unabhängige Unternehmensstrukturen**, z. B. Joint Ventures
- ✓ **Eigenständige ERP-Installationen für Unternehmensverkäufe oder -aufspaltungen**

Digital Discovery Assessment - DDA

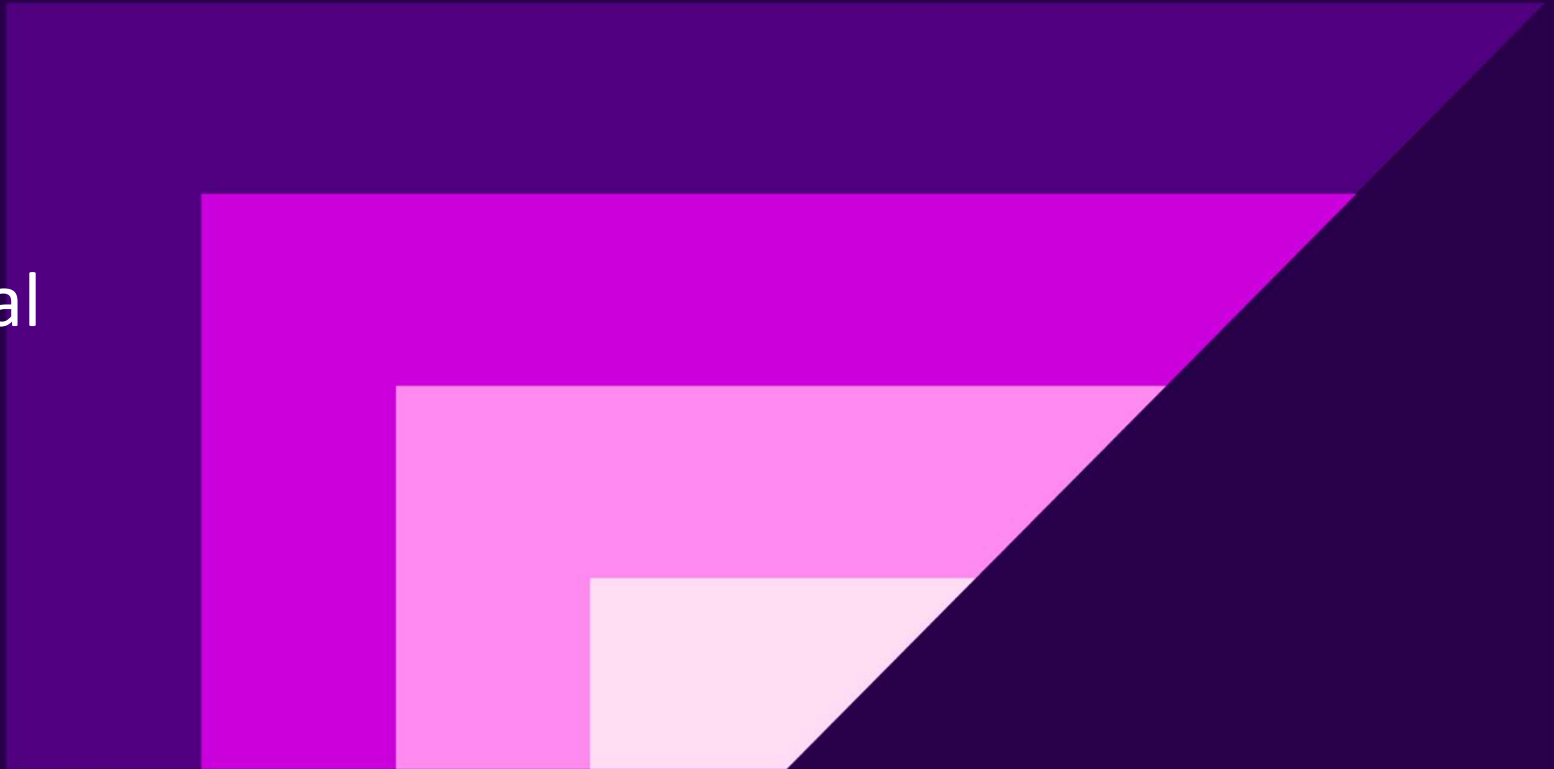
Digital Discovery Assessment – Based upon guidance

SAP S/4HANA Public Cloud – Detailed Discovery Assessment

The **Digital Discovery Assessment** allows you to capture the following:

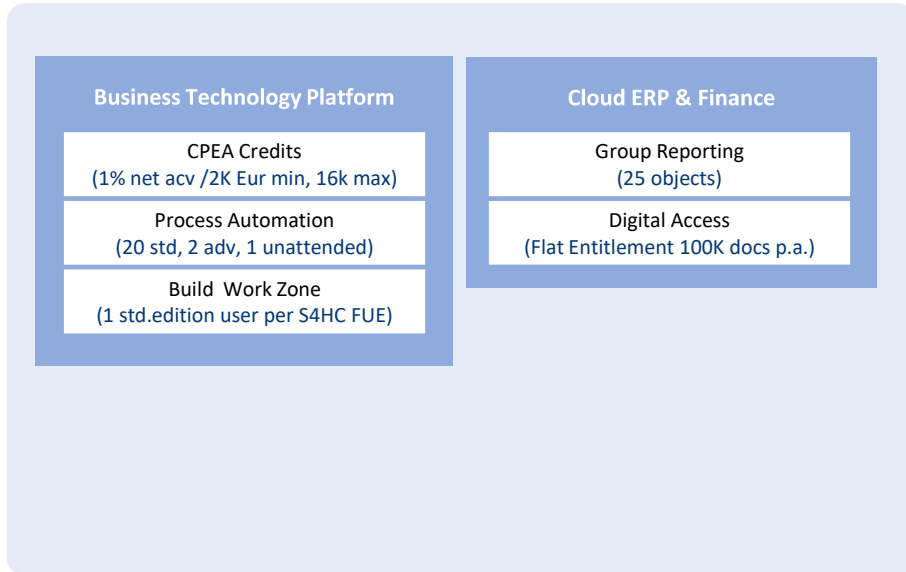
- ✓ **INTEGRATION REQUIREMENTS**, e.g. including SAP and non-SAP systems.
- ✓ **LOCALIZATION & LEGAL ENTITIES**, e.g. the relevant countries (and number of legal entities) applicable to the opportunity.
- ✓ **SCOPE SELECTION**, e.g. select from the available scope items and add any additional requirements identified during your discovery.
- ✓ **QUESTIONS**, e.g. answer general and scope relevant questions.
- ✓ **RESULTS**, e.g. display/ download the outcome of the detailed discovery assessment.

Commercial

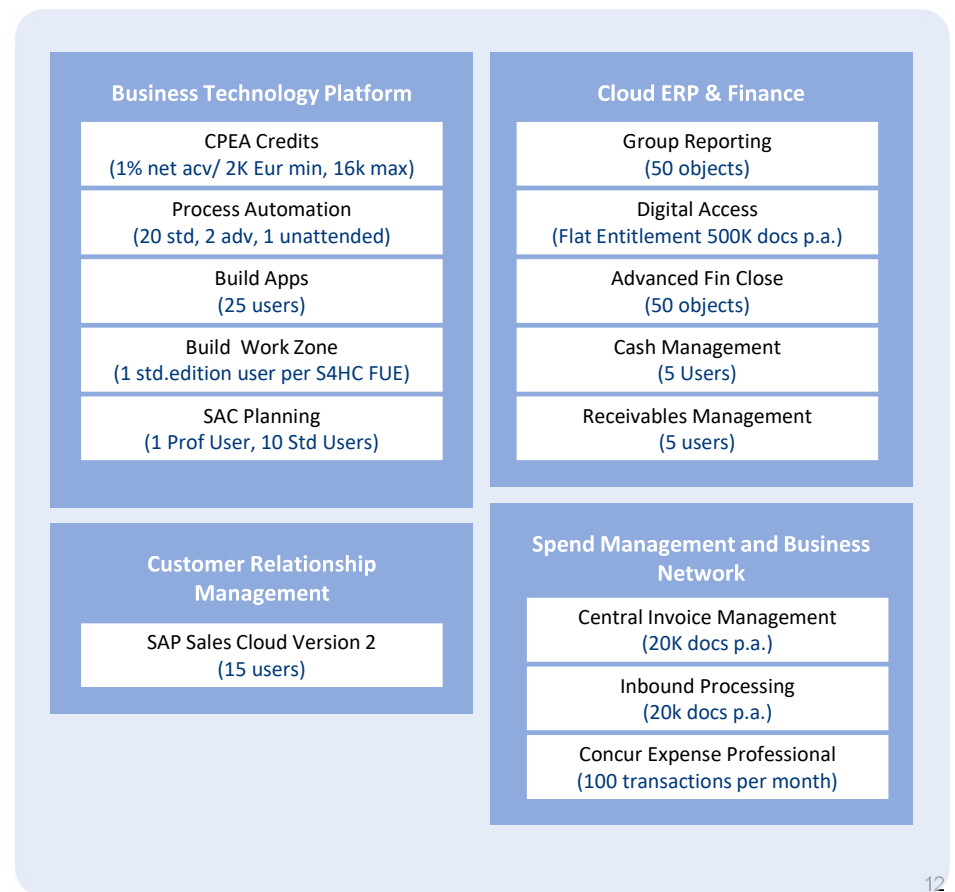


GROW with SAP | Commercial Packaging

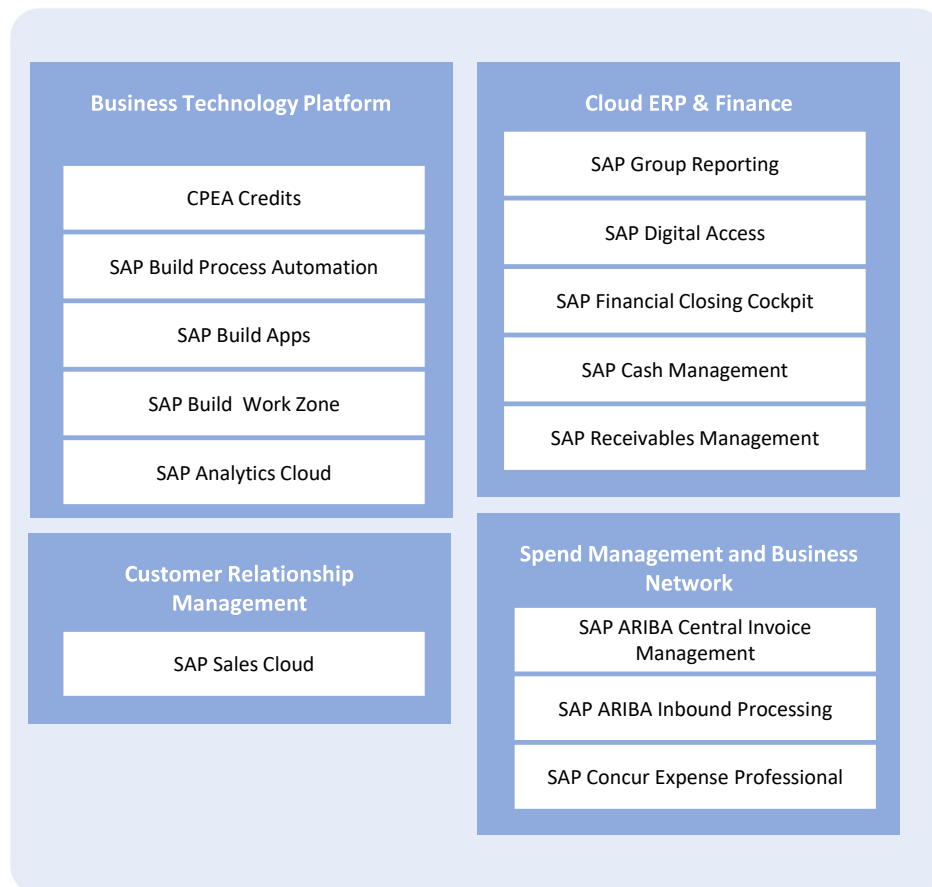
GROW with SAP S/4HANA Cloud | Public Edition, base



GROW with SAP S/4HANA Cloud | Public Edition, premium



Zusätzliche kostenfreie SAP Cloud Services als Vertragsbestandteil



Weitere Informationen zu den kostenfreien Lösungen:

- [SAP Group Reporting](#) für die Konsolidierung
- [SAP Financial Closing Cockpit](#) für schnellere Abschlußzyklen
- [SAP Cash Management](#) für eine Echtzeitsicht auf die Cashflows
- [SAP Receivables Management](#) für eine schnellere und genauere Debitorenbuchhaltung
- [SAP Central Invoice Management & Inbound Processing](#) für automatisierte Rechnungsprozesse und Erfassung mit OCR
- [SAP Concur Expense Professional](#) für alles rund um Reiseplanung und -kosten
- [SAP Analytics Cloud](#) für Analysen und Planung
- [SAP Sales Cloud](#) für die Vertriebsautomatisierung
- [SAP Build](#) – um Apps zu erstellen, Prozesse automatisieren und digitale Arbeitsbereiche gestalten. Mit Low-Code, Pro-Code und generativer KI.

SAP S/4HANA Public Cloud, Premium Edition – Zusätzliche kostenfreie Services

Additional Cloud Services for free	Listprice/ Month/Unit	Discount	Fee/Month/ Unit	#	Year 1	Year 2	Year 3	Year 4	Year 5
SAP S/4HANA Group Reporting (in Blocks of 25 Entities)	12.013,00 €	0,00%	12.013,00 €	1	144.156,00 €	144.156,00 €	144.156,00 €	144.156,00 €	144.156,00 €
SAP S/4HANA Cloud for Cash Management (user)	632,00 €	0,00%	632,00 €	1	7.584,00 €	7.584,00 €	7.584,00 €	7.584,00 €	7.584,00 €
SAP S/4HANA Cloud for Receivables Management (user)	151,00 €	0,00%	151,00 €	1	1.812,00 €	1.812,00 €	1.812,00 €	1.812,00 €	1.812,00 €
SAP Advanced Closing Cockpit (25 entities)	4.304,00 €	0,00%	4.304,00 €	1	51.648,00 €	51.648,00 €	51.648,00 €	51.648,00 €	51.648,00 €
S4HC Digital Access (1.000Doc)	89,52 €	0,00%	89,52 €	1	1.074,24 €	1.074,24 €	1.074,24 €	1.074,24 €	1.074,24 €
SAP Sales Cloud (user)	118,00 €	0,00%	118,00 €	15	21.240,00 €	21.240,00 €	21.240,00 €	21.240,00 €	21.240,00 €
SAP Analytics Cloud for planning, predictive professional edition (user)	1.575,00 €	0,00%	1.575,00 €	1	18.900,00 €	18.900,00 €	18.900,00 €	18.900,00 €	18.900,00 €
SAP Analytics Cloud for planning, predictive standard edition (user)	130,00 €	0,00%	130,00 €	10	15.600,00 €	15.600,00 €	15.600,00 €	15.600,00 €	15.600,00 €
SAP Ariba Central Invoice Management (1000 documents)	88,00 €	0,00%	88,00 €	20	21.120,00 €	21.120,00 €	21.120,00 €	21.120,00 €	21.120,00 €
SAP Concur (transactions)		0,00%	1.200,00 €	1	1.000,00 €	1.000,00 €	1.000,00 €	1.000,00 €	1.000,00 €
SAP BTP Credits (CPEA)	1,00 €	0,00%	1,00 €	1	3.510,00 €	3.510,00 €	3.510,00 €	3.510,00 €	3.510,00 €
SAP Build Apps, Ent.Edition base package (25 User + 1 Tenant)	1.000,00 €	0,00%	1.000,00 €	1	12.000,00 €	12.000,00 €	12.000,00 €	12.000,00 €	12.000,00 €
SAP Build Work Zone, Stand.Edition (User)	1,25 €	0,00%	1,25 €	1	15,00 €	15,00 €	15,00 €	15,00 €	15,00 €
SAP Build Process Automation, Standard (20 Stand. + 2 Advanced) + 1 conn.)	48,00 €	0,00%	48,00 €	22	12.672,00 €	12.672,00 €	12.672,00 €	12.672,00 €	12.672,00 €
Total Value Freebies	1.561.656,20 €				312.331,24 €	312.331,24 €	312.331,24 €	312.331,24 €	312.331,24 €

VERTRÄGE:

- Die zusätzlichen Cloud Services sind Vertragsbestandteil und sind hier vertraglich festgehalten: https://www.sap.com/about/trust-center/agreements/cloud/cloud-services.html?sort=latest_desc&search=grow&tag=language%3Agerman&pdf-asset=00865fd5-d47e-0010-bca6-c68f7e60039b&page=1

SAP S/4HANA Cloud Licensing

Licensing user access to digital core via full usage equivalents

Full Usage Equivalents

- All SAP S/4HANA Cloud use types can be purchased via one license material: **GROW with SAP S/4HANA Cloud**
- This license material has the metric Full Usage Equivalents (FUE)
- One unit of **GROW with SAP S/4HANA Cloud** i.e. one FUE can be allocated to different use types with a specific weighting factor
- Customer can re-allocate their users to avoid shelf-ware during their lifecycle

=

GROW with SAP S/4HANA Cloud use types

Weighting factor	Use Type
0,5	SAP S/4HANA Cloud for developer access
1	SAP S/4HANA Cloud for advanced use
5	SAP S/4HANA Cloud for core use
30	SAP S/4HANA Cloud for self-service use

Minimum Purchase

- SAP S/4HANA Cloud Public Edition base: **15 FUEs ***
- SAP S/4HANA Cloud Public Edition premium : **25 FUEs**

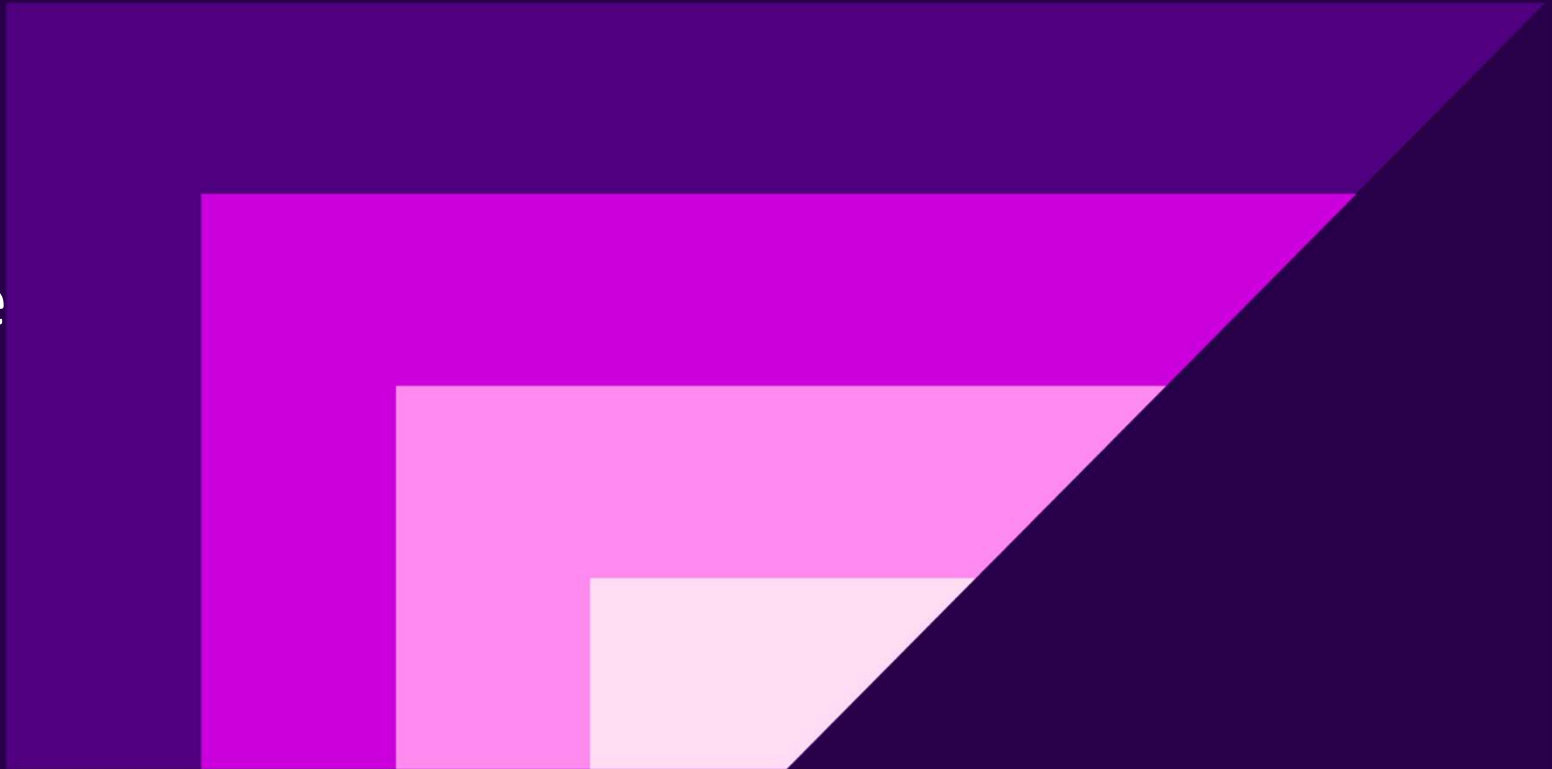
Example

How to allocate FUEs to different use types:

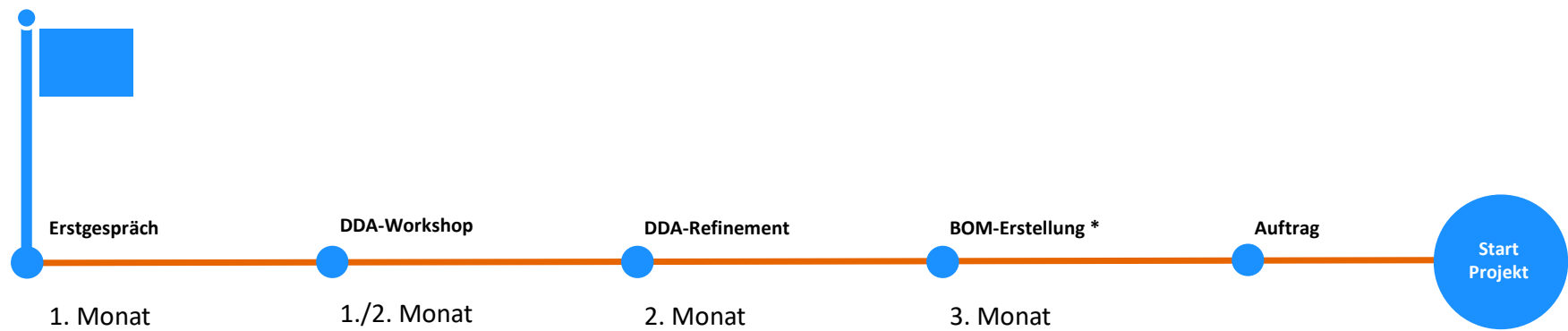
40 SAP S/4HANA Cloud for advanced use	= 40 FUE
75 SAP S/4HANA Cloud for core use	= 15 FUE
270 SAP S/4HANA Cloud for self-service use	= 9 FUE
2 SAP S/4HANA Cloud Developer access	= 4 FUE
SUM	= 68 FUE

* New since Feb 2024

Sales Cycle



Sales Cycle



Valeska-Marie Kröner

- Account Sales Expert
- Fokus: S/4HANA Public Cloud
- Bestandskunden
- Mittelstand
- Industrie: RET/CP
- Seit 07/2022 bei SAP
- Vorher: 10 Jahre Microsoft (BC) E-Commerce
- Cloud begeistert 😊

